

Fiche de Poste – Technico-Commercial Éclairage Public H/F (CDI – Méditerranée)

L'entreprise

PME innovante et en forte croissance (50 collaborateurs), reconnue depuis plus de 20 ans dans le domaine de l'automatisme et de la smart city.

Expertises :

- Gestion technique des bâtiments (GTB)
- Gestion du désenfumage des parkings
- Gestion de l'éclairage public (Citylone)

La société développe des solutions à forte valeur ajoutée et recherche un(e) Technico-Commercial Éclairage Public pour accompagner son développement sur la région EST.

Missions principales

- Développer et fidéliser un portefeuille clients existant de la zone méditerranéenne
- Assurer le suivi du réseau d'agents et de leur force de vente de la partie sud de Rhône Alpes (07,26,42)
- Réaliser des actions de prescription auprès des collectivités locales (syndicats départementaux, agglomérations)
- Répondre aux appels d'offres en lien avec les fonctions support
- Piloter la stratégie commerciale et financière (prévisions de vente, budget)
- Assurer un reporting régulier auprès de la direction

Profil recherché

- Formation technique ou commerciale supérieure (DUT, BTS, Bac+2 minimum)
- Expérience de 5 à 10 ans dans la commercialisation de solutions techniques, idéalement auprès des collectivités locales
- Connaissance des objets connectés, de l'éclairage public ou de la smart city
- Expérience dans une collectivité, un établissement public ou chez un fabricant de solutions techniques est un atout majeur

Rémunération & Avantages

- Package annuel
- Véhicule de fonction, carte corporate, prévoyance
- Parcours de formation et d'intégration personnalisé
- Opportunité de représenter une marque innovante et reconnue

Localisation

Poste en Home Office avec déplacements réguliers à prévoir.