

# Technico-Commercial - Eclairage Public

**CDI**

**Ouest**

Secteur : **Eclairage Public**

Fonction : **Technico-commercial**

Niveau d'études : **DUT, BTS, BAC+2**

Expérience : **De 5 à 10 ans**

## L'entreprise

Acteur reconnu dans le monde de l'automatisme, avec une expérience de plus de 20 ans ! Une expertise autour de 3 activités : \* Gestion technique des bâtiments (GTB) \* Gestion du désenfumage des parkings \* Gestion de l'éclairage public (Citylone) et la smart city Une PME d'une cinquantaine de personnes, en forte croissance, avec une stratégie axée sur des solutions à forte valeur ajoutée ! Afin de pérenniser son développement sur la région Ouest sur sa partie éclairage public (Citylone), la société vous propose d'intégrer ses effectifs sur une fonction de Technico-Commercial : \* Poste en Home Office sur l'Ouest \* Portefeuille existant avec un volant d'affaires en cours \* Poste itinérant avec une approche hybride : commerce + prescription Rejoignez cette belle aventure et devenez l'ambassadeur d'un savoir-faire reconnu et de technologies innovantes !

## Missions

Nous vous confions un poste polyvalent, qui vous permettra de révéler votre fibre technique et votre potentiel commercial. Vous ferez un focus sur l'accompagnement et le conseil des clients, avec un objectif majeur : garantir l'excellence de notre relation commerciale. Vous serez en charge de développer les ventes sur un territoire dynamique et à fort potentiel ! Vous assurez la conquête de nouveaux comptes et en fidélisant le portefeuille de clients existant. Vos missions seront les suivantes :

- \* Développer les ventes sur le pourtour méditerranéen (Occitanie partie EST / PACA)
- \* Prescription auprès des collectivités locales : syndicats départementaux et agglomérations
- \* Répondre aux appels d'offres, en lien avec les fonctions support
- \* Piloter la stratégie commerciale et financière (prévisions de vente, budget)
- \* Effectuer un reporting régulier

## Profil

Nous recherchons un(e) collaborateur/collaboratrice avec un vrai bagage technique, et un super tempérament commercial. En plus de votre expertise, vos valeurs humaines seront essentielles pour nous convaincre. Humilité, transparence, simplicité, agilité et sens du service : voici vos maîtres-mots ! Nos attentes : De formation Technique ou Commerciale supérieure avec une solide expérience et une appétence aux solutions technique (objets connectés, éclairage public, ...) . Vous justifiez d'une expérience à destination des collectivités locales. Une expérience dans une collectivité ou établissement public, chez un fabricant dans la commercialisation et prescription de solutions techniques sera un avantage important.

## **Avantages**

Vous incarnerez une marque qui bénéficie d'une belle image et vous serez l'ambassadeur de produits innovants : la promesse d'un beau challenge business ! Vos avantages : • d'un beau package de rémunération • d'un parcours de formation et d'intégration • et bien d'autres avantages : Véhicule de Fonction, Prévoyance, Carte Corporate...